

## **Project & Site Manager**

Per il rafforzamento del team Sales e After Sales, si ricerca un **Project & Site Manager**, responsabile della **gestione e coordinamento dei progetti** affidati, con particolare attenzione al mercato europeo.

La risorsa si occuperà anche dell'organizzazione e **supervisione della fase di installazione, commissioning e start-up** dell'impianto, curando la puntualità, l'organizzazione delle risorse coinvolte, la documentazione tecnica necessaria.

Si coordinerà con reparti e funzioni aziendali per garantire il rispetto dei tempi e budget di commessa definiti, monitorando lo stato di avanzamento del progetto al fine di **soddisfare le esigenze del cliente** e raggiungere gli **obiettivi di fatturato**.

All'occorrenza **potrà supportare il Sales Team** nella fase di prevendita.

Il candidato ideale ha maturato almeno 5 anni di esperienza nel ruolo in aziende strutturate di medie dimensioni operanti nel settore metalmeccanico / impiantistico.

### ***Principali compiti e responsabilità:***

- Coordinare le fasi di gestione commessa assicurando il corretto ed efficace flusso di informazioni tra i vari enti aziendali coinvolti, i clienti e i fornitori nel rispetto dei termini definiti dal contratto
- Monitorare lo stato di avanzamento della commessa nel rispetto dei tempi e costi
- Supportare in modo proattivo le attività di installazione e messa in servizio presso il cliente, impegnandosi in una pronta risoluzione di eventuali problematiche
- Gestire i contratti con fornitori / personale esterno

### ***Cosa stiamo cercando?***

- Preferibile laurea in Ingegneria o Formazione in settore tecnico equivalente
- 5-8 anni di project management in ambito tecnico
- Conoscenza della lingua inglese

### ***Comportamenti e competenze organizzative richieste:***

- Doti di **pianificazione e coordinamento** di processi e risorse
- Spiccato orientamento al problem solving
- **Proattività**
- Capacità relazionali e buona comunicazione
- Capacità di negoziazione e risoluzione dei conflitti
- **Leadership**
- Flessibilità ed adattamento
- Orientamento al cliente e capacità di mediazione
- Autonomia decisionale e buona gestione dello stress
- Attitudine al **team working**
- **Disponibilità a trasferte** su territorio internazionale (principalmente in Europa)

**Cosa offriamo?**

Contesto stimolante ed attento al weel-being  
Formazione continua  
Opportunità di contribuire a progetti ambiziosi

**Risponde a:** After Sales Manager

**Inquadramento:** livello e retribuzione saranno commisurati al profilo individuato.

Contratto a tempo indeterminato

*“Ai sensi della normativa vigente l’offerta di lavoro si intende rivolta a entrambi i sessi (L. 903/77). I dati saranno trattati e conservati esclusivamente per finalità di selezione presenti e future, garantendo i diritti di cui agli artt. 7 e 13 del D. Lgs 196/2003 sulla tutela della privacy e del Regolamento UE 679/2016.”*